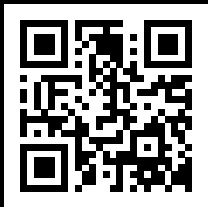


→ 成長を求めていますか？

新たな可能性を見だし、さらなる売上増を実現するために、私たちはあなたとともに取り組みます。

tschann.org



ヨーロッパ オーストリア|フィンランド|フランス|ドイツ|イタリア|ポーランド|リヒテンシュタイン公国|ロシア
スイス|トルコ|ウクライナ 北米: アメリカ
南米 ブラジル|チリ アジア: 中国|日本 アフリカ: 南アフリカ

貴社の営業担当者は、商品知識は重視するものの、顧客中心の営業手法に欠けていませんか？

商品中心の提案から、顧客中心の体系的な営業アプローチへの移行をサポートします。

"共にビジネスの成長を生み出す"

私たちのコアコンピテンシー：

- 独自の持続可能なセールス・アカデミーの開発と実施。
- ネイティブ・スピーカーによる12言語でのグローバルなネットワークと文化的なカバレッジ。
- 様々な業界、流通、販売モデルでの深い経験。

私たちの姿勢：

- 結果重視
- 信頼できるパートナーシップ
- つながりを重視する
- 人々を鼓舞する
- 持続可能な枠組み

私たちが目指すもの：

- パートナーの成長を生み出す
- 新しいビジネスと販売機会の創出
- コスト意識と最高品質の融合
- 人材と文化におけるリスクを最小化し、リテンションを最大化する
- ユニークで永続的な体験を創造する

トレーニングの対象グループ：

- セールス・リーダー
- フィールドセールスおよびテレセールス
- カスタマーサービス

私たちは部門間や階層を超えたネットワークで仕事をしています：

- Cレベル
- 上級管理職(リージョナル・マネージャー、カンントリー・マネージャー、セールス・マネージャー、マーケティング・マネージャー、ピープル&カルチャー)
- 実施サポートチーム (Eenablement Team) による成功の確保

私たちは、これらの販売分野に影響を及ぼしている：

- マインドセット
- 行動パターン
- 販売方法

セールス・アカデミーの3つのレベルがある：

- セールス・プロフェッショナル
- 営業 エキスパート
- マスタークラス



グローバル・コンタクト

Marcus J. Tschann
マーカス・J・ツァン
オーナー兼ビジネス・コンサルタント

イノベーションはここから生まれる
Industrie Str. 56 | 9491 Ruggell
リヒテンシュタイン公国 | ヨーロッパ
T +41 78 7080877



E marcus@tschann.org
tschann.org